

~ THE "B" CANVAS BUSINESS MODEL ~

CADENA DE VALOR



Tus partners y/o Shareholders

Fabricantes de camiones y contenedores

Fabricantes de equipos de tratamiento de agua

Vendedores de insumos quimicos

Servicios de alquiler de equipos industriales

Servicios de contratación de personal especializado

Gobierno (ej. Ministerio de ambiente)

Organizaciones de cuidado del ambiente (ej. Greenpeace)

Comunidades cercanas (ej. vecinos de Añelo)

ACTIVIDADES CLAVES



Para lograr tu propósito

Tratamientos físicos y quimicos del agua de retorno

Analisis de laboratorio

Recolección y disposicion segura de los residuos generados durante el proceso de tratamiento

RECURSOS CLAVES

Imprescindibles para lograr tu propósito



Equipos de tratamiento de agua

Camiones y contenedores

Generadores de energía

Recursos humanos especializados

PROBLEMA IDENTIFICADO



Describeo en una frase

El agua de retorno (flowback) que se recupera luego de una operación de fractura hidráulica (fracking) es desechada en pozos sumideros

PROPÓSITO

Disminuir el consumo del recurso escaso máspreciado y vital para el desarrollo de la vida humana y preservar el ambiente de las comunidades cercanas a donde se realizan las actividades petroleras de explotación no convencional

El motivo de tu modelo de negocio de impacto



A corto, mediano o largo plazo

TU PROPUESTA DE VALOR

Los productos y/o servicios que escalan la solución



Desarrollar un servicio movil de tratamiento de agua de retorno y un servicio de recolección y disposicion segura para los residuos generados durante el proceso de tratamiento

RELACIONES



Con los clientes y la comunidad de impacto

A través de un servicio personalizado con el objetivo de realizar el tratamiento a medida de los requerimientos del cliente que permita la reutilización del agua de retorno en la próxima operación de fractura hidráulica

SEGMENTOS



A quienes les resuelves el problema.
A quienes le vendes tu propuesta de valor

Nuestra propuesta reduce el impacto ambiental en las comunidades cercanas a las áreas de explotación y ayuda a disminuir el consumo del agua como recurso escaso.

También, le permite a las empresas petroleras que realizan fracturas hidráulicas gestionar la disposicion final del agua de retorno y reducir sus costos de operación. (ej. YPF, PAE, Shell, Vista y Tecpetrol)

CANALES



El servicio es prestado en la locación del pozo de fractura hidraulica a traves de una planta de tratamiento movil

ESTRUCTURA DE COSTOS



- Equipos de tratamiento de agua
- Equipos de transporte
- Insumos quimicos
- Mano de obra

MÉTRICAS DE IMPACTO



ambientales y/o sociales esperadas

- M3 de agua recuperada (por su reúso)
- Kg de CO2 evitados (por el menor volumen de agua que requiere ser transportada)

FUENTES DE INGRESOS



- \$ por m3 de agua tratada dentro de los requerimientos del cliente
- \$ por m3 de residuos enviados a disposicion final